

## Public e

Acheteur occasionnel des achats occasionnels

Cette formation

## Les obj

Acquérir une meilleure maîtrise

## Les mét

- Rédaction
- Construction
- Mises en place

L'AFPI acm Formation professionnelle et pédagogiques

## Program

Analyser le besoin

- Classement
- Formalisation
- Les caractéristiques

Organiser la collecte

- Constituer les équipes
- Les modalités
- Identifier les besoins
- Constituer les documents
- Savoir communiquer
- Analyser les résultats
- Identifier les risques

Préparer et concevoir

- Fixer les objectifs
- Déterminer les clauses à négocier
- Cerner les différents types de négociation
- Conduire efficacement l'entretien de négociation
- Communiquer efficacement en négociation
- Connaître les mécanismes des objections

Assurer le suivi d'une commande

- Les clauses principales du contrat

## Des cookies, mais à votre façon 🍪

Nous utilisons des cookies pour améliorer votre expérience, mesurer l'audience et vous proposer des contenus plus pertinents.

Vous pouvez **tout accepter** pour une navigation optimale, ou **refuser les cookies non essentiels** et personnaliser vos choix à tout moment depuis les paramètres.

[En savoir plus sur les cookies](#)

[Politique de confidentialité de Google](#) ↗

[Montrer les détails](#)

[Tout refuser](#)

[Tout accepter](#)

Strictement nécessaire

Fonctionnel

Statistique

Publicitaire



Powered by:  
[Cookie Information](#)